

ارائه آسانسوری	اندازه بازار اندازه بازار با عدد و رقم مطرح شد؟	برنامه و استراتژی ورود به بازار برنامه بازاریابی دقیق و شفاف بود؟	محصول لانچ شده؟ در چه مرحله‌ای هست؟ فروش داشته؟
مساله مساله واضح بیان شد؟ مساله ارزش حل کردن دارد؟	مدل کسب‌وکار / درآمدی روش کسب درآمد واضح بود؟ با عدد و رقم	تیم اعضای تیم سابقه همکاری داشتند؟ درصد تقسیم سهام عادلانه بود؟	جذب سرمایه داشته؟ سرمایه درخواستی؟ فرصت خروج؟ مقایس پذیر بودن؟
راه حل راه حل واضح تشریح شد؟	ارزش پیشنهادی / مزیت برای کپی کردن توسط رقبا راه حلی ارائه شد؟ مدت زمان Time to copy ؟	دستاوردها و سوابق	فاندر مارکت فیت؟ سابقه راه‌اندازی کسب‌وکار فاندر یا بقیه تیم؟ (مرتبط یا غیر مرتبط)
محصول محصول واضح تشریح شد؟ ویدیو / فلوچارت/ تصویر	رقبا جدول / نقشه ادراکی مقایسه با رقبای مستقیم ارائه شد؟ رقبای غیر مستقیم چگونه؟	نقشه راه توسعه فازهای بعدی واضح بود؟ آینده استارت‌آپ امیدوار کننده است؟	Desirability مشتری‌ها لازم‌ش دارند؟ Viability می‌تونن از ایده پول در بیان؟ Feasibility می‌تونن بسازندش؟